

Sales Manager / Außendienstmitarbeiter (m/w/d) im Bereich Exoskelette

Revolutionizing wearable ergonomics:

noonee ist First Mover und Weltmarktführer im Bereich passive Exoskelette für den Unterkörper.

Unser Produkt, der Chairless Chair, ist ein tragbares, ergonomisches Exoskelett zur Arbeitserleichterung für stehende und vorgebeugte Tätigkeiten. In vielen Anwendungsbereichen schaffen wir eine nachweisbare Entlastung im Knie-, Rücken- und Nackenbereich bei anstrengenden Arbeitspositionen.

Als etabliertes Unternehmen vor allem in der Automobil- und Maschinenbauindustrie arbeiten wir seit dem Marktstart gemeinsam mit namhaften Konzernen an der kontinuierlichen Optimierung unserer Produkte und Prozesse.

Für die Betreuung unserer Kunden und den Aufbau neuer Branchen suchen wir motivierte Vertriebsmitarbeiter (m/w/d), die Spaß daran haben, mit innovativen Produkten und spannenden Kunden zu arbeiten, in einem jungen Unternehmen mitzuwirken und Teil unserer Erfolgsgeschichte zu werden.

Für unser Unternehmen suchen wir ab Januar 2022 ein Vertriebstalent als:
Sales Manager / Außendienstmitarbeiter (m/w/d) im Bereich Exoskelette

Deine Rolle:

- Vorstellung, Präsentation und Implementierung des Chairless Chair sowie Durchführung des Trainings bei unseren Kunden
- Projektverfolgung und Projektmanagement von der Akquise über die Angebotserstellung bis hin zum erfolgreichen Geschäftsabschluss
- Betreuung, Weiterentwicklung und Bindung bestehender Kunden sowie Gewinnung von neuen Kunden
- Zusammenarbeit mit Marketing & Produktentwicklung, Verstehen und Wiedergeben der Kundenbedürfnisse
- Eigenständige Umsatzplanung und Umsatzverantwortung sowie selbstständige Reiseplanung

Wir suchen:

- Eine/n junge/n Team-Player/in, mit guten Ideen und einer „get things done“-Mentalität
- Verkaufstalent mit sympathischem und überzeugendem Auftreten
- Erfahrung im Bereich Vertrieb und projektbasiertem Verkauf von B2B Produkten, 1-3 Jahre Berufserfahrung erforderlich
- Standort in Süddeutschland mit hoher Reisebereitschaft deutschlandweit – Umzug ist nicht erforderlich
- Sicheres Auftreten beim Kunden mit der Fähigkeit zu präsentieren, Kunden zuzuhören und individuell auf diese einzugehen
- Offenheit, Kommunikationsfähigkeit und eine hohe Motivation, das Unternehmen voranzutreiben und anzupacken
- Lösungsorientiertes und analytisches Denken, Eigenorganisation sowie eine strukturierte, logische Vorgehensweise
- Englischkenntnisse

Wir bieten:

- Revolutionäre und innovative Produkte sowie ein anspruchsvolles und spannendes Tätigkeitsfeld
- Ein junges, internationales Team, das mit Motivation, Freude und Expertise unsere Position stärkt
- Eigenverantwortung, Start-up Spirit und die Chance, in einem dynamischen Unternehmen Wachstum mitzugestalten und eigene Ideen einzubringen
- Flache Hierarchien

Bist du der/die Richtige?

Dann freuen wir uns über deine vollständigen und aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inklusive deines möglichen Eintrittstermins und deiner Gehaltsvorstellung an hr@noonee.com

Für Rückfragen:

www.noonee.com, noonee germany GmbH, Sirnauer Str. 50, 73779 Deizisau, Telefon-Nr. +49 7153-30 77 550